

全国の企業と人材紹介会社をつなぐ  
国内最大級の  
採用プラットフォーム



クラウドエージェント

法人累計導入数  
約 14,000 社

The image shows a smartphone and a laptop screen both displaying the Crowd Agent platform. The smartphone screen shows a search interface for a 'Sales Manager Candidate' position at '株式会社grooves'. The laptop screen shows two job listing sections: one for a 'Sales Manager Salesperson' and another for a 'Sales Manager Franchisee Manager'. Both sections include filters for employment type (Regular Employee), position (Sales・Sales), target year-end sales (500万円～700万円, 350万円～550万円), and location (Tokyo). The laptop also features a prominent gold circular badge in the foreground that reads '2020 HR TECHNOLOGY AWARDS'.

**Crowd Agent**

**検索条件**

**営業マネージャー候補**  
株式会社grooves

想定年収 500万円～700万円

勤務地 東京都

紹介手数料 35%

仕事内容

ブレイングマネージャーとして、メンバー管理全般を担当します。販路拡大のための営業企画なども積極的におこなっていただきます。

推薦する

企業に質問する

**2020 HR TECHNOLOGY AWARDS**

**<未経験者歓迎！>サービス営業担当**  
株式会社grooves

雇用形態 正社員 仕事内容 • サービスを必要とする企業の新規開拓

職種名 営業・セールス 必須要件 • 新しい事にチャレンジしたり、発信す

想定年収 350万円～550万円 • 営業経験のある方（業種不問）

**営業マネージャー 代理店統括候補**  
株式会社grooves

雇用形態 正社員 仕事内容 営業マネージャー代理店統括候補として

職種名 営業・セールス 全般を担当します。

想定年収 700万円～800万円 下記すべてを満たす方

- 1. 営業現場のマネジメント経験
- 2. Excel、Word、PowerPointの基本操作
- 3. 関数の利用

※第5回HRテクノロジー大賞「地方活性賞」を受賞（2020年9月ProFuture株式会社主催）

# Grooves

## <Vision> はたらくヒトと、未来を拓く。

長寿命化、気候変動、人口変動、第4次産業革命、疫病という  
パラダイムシフトの渦中にいる私たちの価値観は、今後ますます多様になっていく。

はたらくことは、もはやお金を稼ぐためだけの労働ではない。  
私たちは想う、はたらくことは、もっとクリエイティブなものだ、と。

それは、新しい仲間との出会いだ。  
新しい体験との出会いだ。  
新しい価値観との出会いだ。  
はたらく面白さが、人々を惹きつける。

これまでの人々は、労働に合わせて人生を選んできた。  
これからの人々は、人生とともに「はたらく」を選んでいく。

そんな社会を実現するために、私たちは、はたらく場を進化させ、必要な人に届ける。  
私たちは、人も企業も気づいていない、想像もしないような選択肢を、生み出す。  
人々が、WorkTech という、はたらく全ての人のためのテクノロジーの恩恵を受け、  
生き生きとはたらく場を増やす。  
「はたらく」を起点に、すべてのライフステージできっかけを与える。

はたらく場が進化すれば、人はもっとはたらくことを楽しめるはずだ。  
そんな場を、インターネットを通じて必要な人に届けることが、私たちの存在価値だ。

日本の「はたらく」に、選択肢と創造性をもたらした数だけ、私たちの人生は豊かになる。  
私たちは、今の子どもたち、未来の大人たちに、「はたらく」をもっと楽しむ価値観を残していく。  
それが、私たち Grooves が実現しようとしている未来だ。

**社名** 株式会社Grooves（グルーヴス）  
**本社住所** 〒107-0062 東京都港区南青山5-4-27 Barbizon104 7F  
**電話番号** 03-5774-9547  
**設立** 2004年3月1日  
**職業紹介許可番号** 厚生労働大臣許可番号（13-ユ-300084）

**主要株主** 株式会社サイバーエージェントベンチャーズ  
三井住友海上キャピタル株式会社（三井住友海上グループ）  
株式会社SBI新生銀行  
株式会社インスパイアPNB/パートナーズ  
(マレーシア最大の政府系金融機関関連ファンド)  
ニッセイ・キャピタル株式会社  
南都キャピタルパートナーズ株式会社  
JICベンチャー・グロース・インベストメンツ株式会社

ほか

### 運営事業

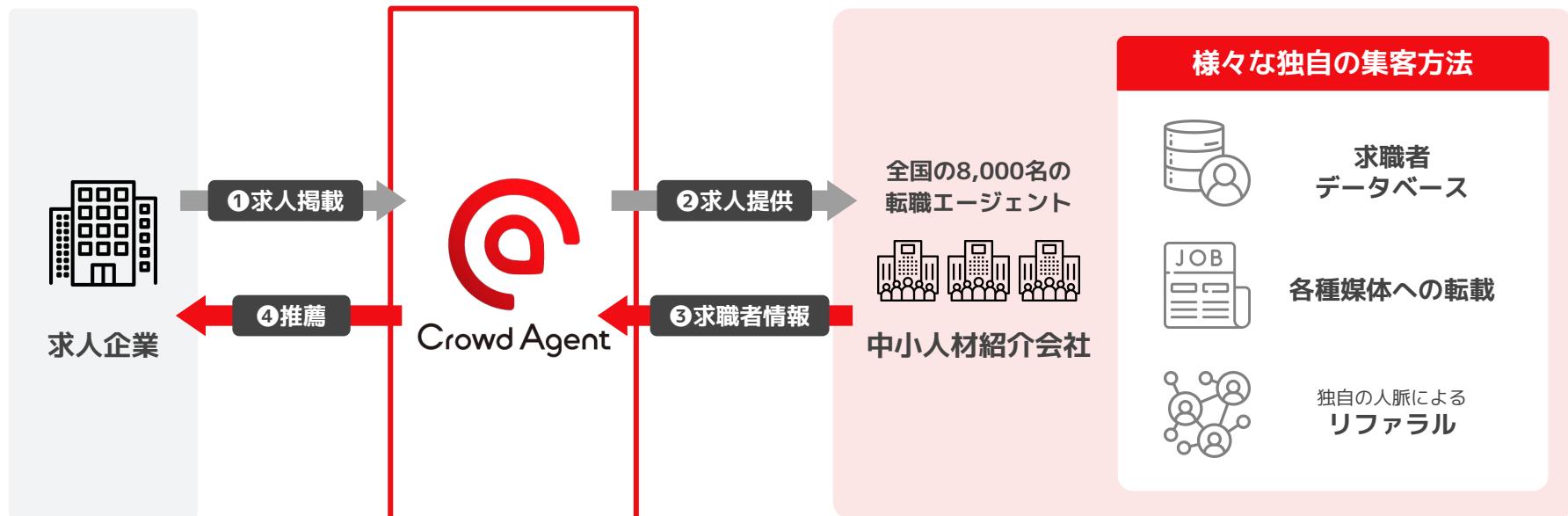
全国の企業と人材紹介会社をつなぐ  
国内最大級の採用プラットフォーム

ITエンジニアのキャリアに  
本気で向き合う転職サイト



# クラウドエージェントの特徴

全国の中小人材紹介会社とつながることで  
これまで出会えなかった候補者と出会える採用プラットフォーム



1



## 母集団形成の強化

中小人材紹介会社ならではの  
様々な独自の集客方法により、  
これまで出会えなかった層や  
潜在求職者への  
アプローチもできます

2



## エージェント開拓工数の 削減

余計な契約工数をかけず  
依頼はまるっと1つに。  
弊社との契約だけで  
1,500社のエージェントから  
一気に人材紹介を受けられます

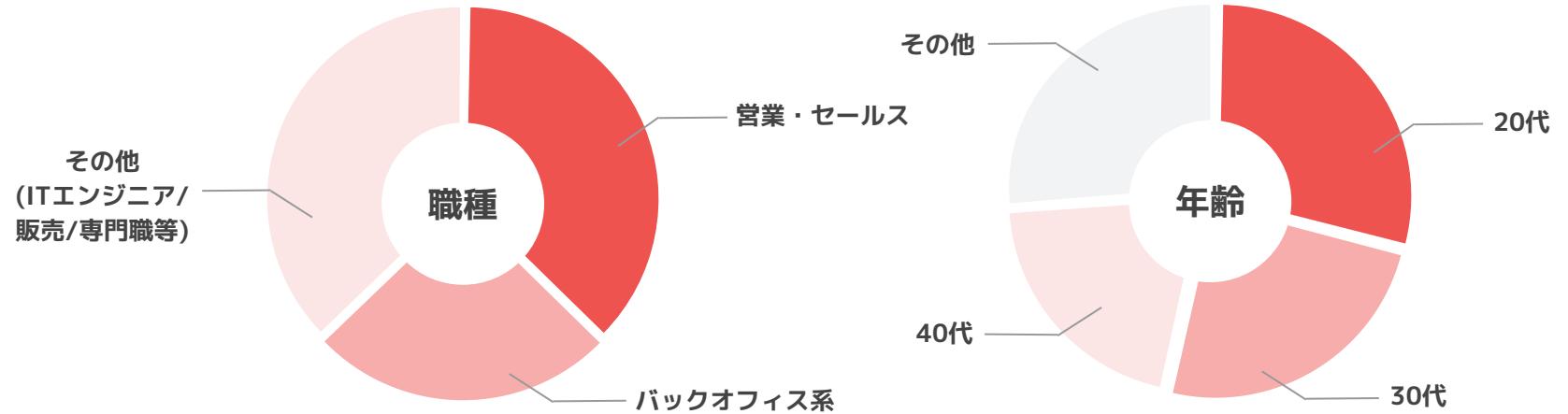
3



## 登録費用無料で 無制限に求人掲載

自社求人であれば職種問わず、  
無料で求人掲載することが可能。  
掲載数も無制限のため、  
幅広い採用ニーズにお応えできます

# 成約実績の内訳と導入企業様一覧



neocareer



CROWDWORKS

SECOM



Rakuten



kuraray

Leverages

Kubota

# 推薦数アップだけじゃない！ 採用管理における「面倒くさい」を軽減する便利な機能

## 進捗管理機能

進捗	候補者	ポジション
1次選考日程調整中	表 参道	【東京】新規開拓法人営業
最終選考結果待ち	山田 太郎	【大阪】企画営業グループ 新規開拓Gr マネージャー候補
1次選考日程調整中	佐藤 健二	【東京】新規開拓法人営業

候補者の管理は  
システム内で完結  
求人掲載・採用管理が  
一度に実現

## スクリーニング機能

想定する性別	性別不問
想定する年齢	23歳から30歳まで
応募可能な最終学歴	<ul style="list-style-type: none"> <li>大学卒業</li> <li>大学院修了</li> </ul>
出身大学	<ul style="list-style-type: none"> <li>上位校A (旧帝大、早稲田、慶應、ICU、上智)</li> <li>上位校B (MARCH、関関同立、国立上位校)</li> <li>中位校 (日東駿専、産近甲龍、国公立中位校)</li> <li>準私・准公 (東京理科大、東大、電通大、東京農工大、他)</li> </ul>

求人票には詳細な  
ターゲットイメージを記載  
的を絞った  
求人依頼が可能

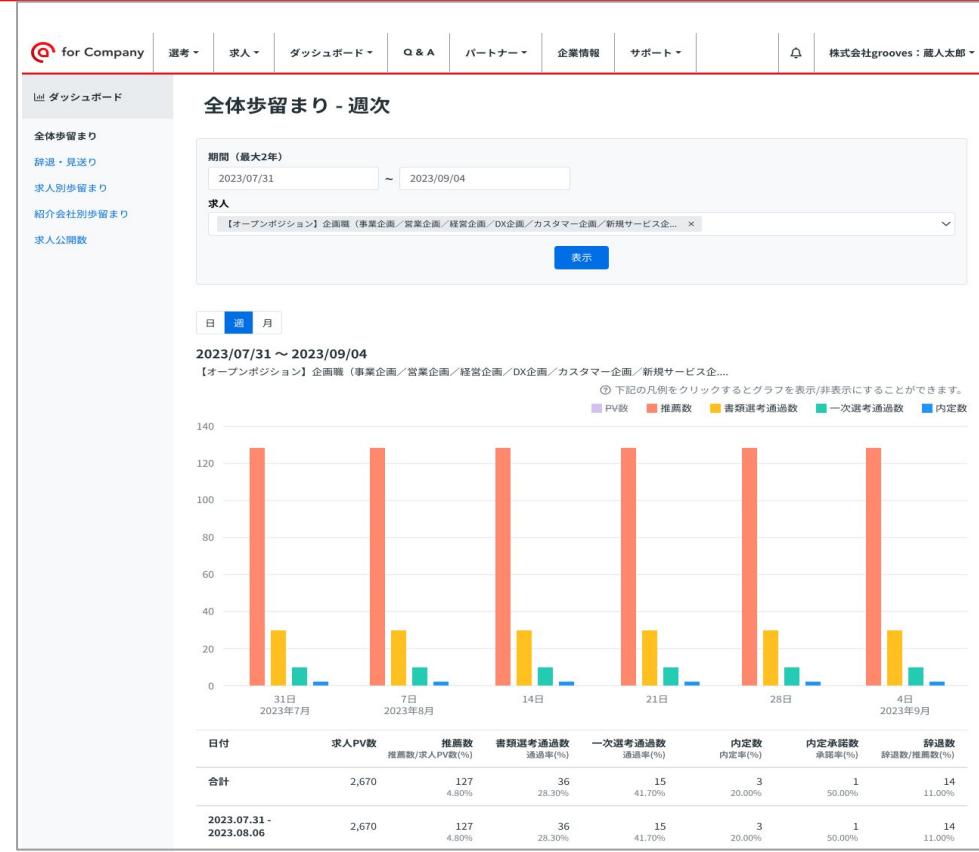
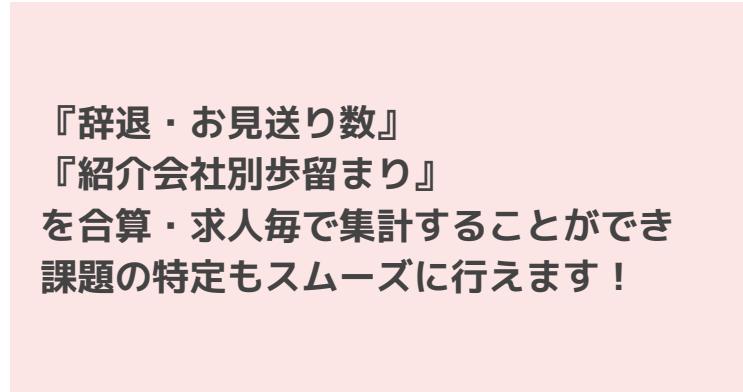
## Q&A機能

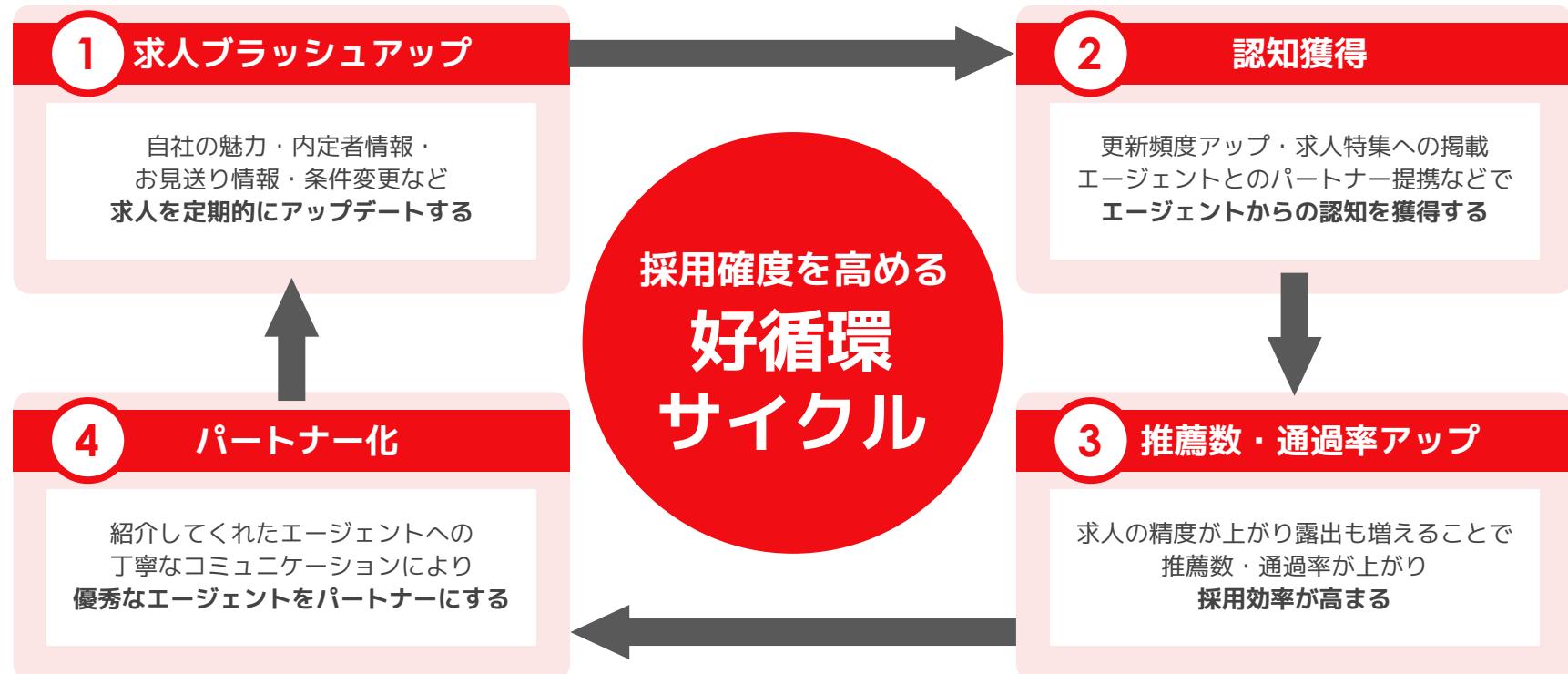
鈴木 花子 株式会社みんなの紹介会社
未回答 インセンティブ制度の有無 年収・就業条件・社内制度・その他 経験による応募可否
インセンティブもしくは歩合などの制度はございますでしょうか？ もしあれば、公開できる範囲で良いので具体的な数字を教えていただけますでしょうか？

エージェントからの  
よくある質問は随時更新・掲載  
同じ質問に何度も回答する  
手間が省ける

# ダッシュボード機能で 求人票の課題を見える化！

掲載した求人の歩留まりや  
求人を閲覧している人材紹介会社の数を  
期間ごとに集計し、グラフィカルに表示。  
求人の課題を数字で客観的に捉え分析できます。





※ご導入企業様向けに求人内容・選考対応のコツもお配りしております



事例はこちら▶

## 株式会社うるる

類選考通過率75%※！  
4ヶ月で3名の採用に成功

クラウドエージェントは人材紹介会社の質が高く、推薦の質も圧倒的！人事初心者でも安心して頼れる

※SaaS型プロダクト「入札情報速報サービスNJSS（エヌジェス）」を中心としたセールス職の採用における数値です。



事例はこちら▶

## 株式会社コンカー

しっかりスクリーニングしながら母集団形成できる。  
半年決まらなかつたエリア採用も決定しました

地方の人材にも強い人材紹介会社がいるので、リーチできる人材が広がったのはありがたかったです



事例はこちら▶

## 株式会社G&G

導入後2ヶ月で2名の採用に成功！

クラウドエージェント以外でも人材紹介を利用していますが、クラウドエージェントは書類通過率、1次面接実施率が圧倒的に高いんです。他社より約2倍という明確な差が出ています。



## お問い合わせ先



E-mail

gt\_sales@crowd-agent.com



TEL

03-5774-9547 (平日10:00~18:00)



クラウドエージェント セールスグループ

## 求人を作成してくれますか？

お申込完了後、メールにて求人情報を共有いただければ、クラウドエージェントへの情報反映を代行可能です。初回の求人公開以降、追加で求人募集をする場合は企業様ご自身での求人作成をお願いしております。

## ATSとの連携はできますか？

大変恐れ入りますが、自動連携機能はございません。候補者情報のCSVダウンロード機能がございますので、企業様ご自身でのお取り込みをお願いしております。

## エージェントとはどのようにコミュニケーションを取りますか？

Q&A機能や、推薦発生時のメッセージ機能を介してコミュニケーションを取っていただきます。アカウントに紐づくメールアドレスには通知のみが届きます。また、面接直前の緊急連絡時、あるいは双方の合意が取れた場合はエージェントとの電話も可能です。  
※クラウドエージェント上で会話ログを残すことを必須としております

## 成果報酬の支払い方法は？

弊社が窓口となりお手続きをさせていただきます。内定承諾・入社日の確定タイミングで、運営事務局より請求金額の確認を行います。入社日に出社の確認が取れ次第、PDFで請求書を送付させていただきますので、期日までに銀行振込をお願いいたします。